

Atlantic Valley Partners

Digital

Avrupa'da Yatirim Rehberi



İçindekiler

Biz Kimiz

- 1 Atlantic Valley Partners
Sektörler
Partnerlerimiz
-

Avrupa'da Yatırım

- 2 Kurumsallaşma
Avrupa'da Yeni Pazarlar
Avrupa'da Operasyon
-

Devlet Teşvikleri

- 3 İhracat Destekleri
Desteklerin Kapsamı
Yerel Yönetim Destekleri
-

Önsöz

ÖZAY YILMAZ

Atlantic Valley Partners
Danışmanlık Hizmetleri
Bölüm Başkanı,
Şirket Ortağı
ozay@atlanticvalleypartners.com

Atlantic Valley Partners olarak, müşterilerimize, dünya çapında sağladığımız danışmanlık hizmetlerimiz ile müşterilerimizin sermaye yatırımlarını ve şirket değerlerini muhafaza etmeye ve geliştirmeye yardım ederek, tarafsız öneri ve uygulamalarla, uzman becerilerini bir araya getiriyoruz.

Atlantic Valley Partners olarak, müşterilerimizle beraber ilerlediğimiz bu yolda, onların karşılaştığı güçlüklerle çözüm önerileri sunmayı ve onların ihtiyaçlarını en ideal yollarla karşılamayı ilk günden itibaren kendimize amaç edindik. Bu amaç doğrultusunda, hem organik, hem de inorganik büyüme ile danışmanlık bölümümüzü genişleterek, gücümüze güç katmaya devam ediyoruz. Özellikle; Avrupada şirketleşme, satın alma ve birleşmeler teknoloji ve dijital hizmetler, E ticaret entegrasyonu gibi alanlarda yaptığımız yatırımlar ve genişlemiş ekibimiz ile birlikte, hem kurumsal finansman, hem de yönetim danışmanlığının tüm alanlarında, tam kapsamlı hizmet verebilen bir yapıya geçtik. Hem özel sektörün hem de kamu sektörünün ihtiyaç duyduğu her hizmeti tek çatı altında sunmaya hazırız.

Her geçen gün büyüyen danışmanlık ekibimizle, geleceğe heyecan ve istekle bakıyoruz. Güçlü ve tecrübeli ekibimiz ile yeni planlarımızı uygulayarak, hem iş dünyası hem de danışmanlık sektörü için katma değer sağlamayı sürdüreceğiz

Ozay Yılmaz

Avrupa'da ki Çözüm Ortağınız

Atlantic Valley Partners olarak, müşterilerimize, dünya çapında sağladığımız danışmanlık hizmetlerimiz ile müşterilerimizin sermaye yatırımlarını ve şirket değerlerini muhafaza etmeye ve geliştirmeye yardım ederek, tarafsız öneri ve uygulamalarla, uzman becerilerini bir araya getiriyoruz.

Atlantic Valley Partners olarak, müşterilerimizle beraber ilerlediğimiz bu yolda, onların karşılaştığı güçlüklerle çözüm önerileri sunmayı ve onların ihtiyaçlarını en ideal yollarla karşılamayı ilk günden itibaren kendimize amaç edindik.

Sayılarla Biz



3

ULUSLARARASI OFIS



17

SEKTÖRÜNDE UZMAN
PARTNER



12+

BAŞARILI PROJE

Danışmanlık Partnerlerimiz

*Her geçen gün büyüyen danışmanlık ekibimizle, geleceğe heyecan ve istekle bakıyoruz
Güçlü ve tecrübeli ekibimiz ile yeni planlarımızı uygulayarak, hem iş dünyası hem de danışmanlık sektörü için
katma değer sağlamayı sürdüreceğiz.*



Oussame Bouzid

Pozisyon: Şirket Ortağı

Oussama, Atlantic Valley şirketinde Kıdemli Ortak olarak çalışmaktadır. Uzun süre Amerikan finans şirketlerinde görev almıştır. Oussama iyi derecede Arapça Fransızca ve İngilizce konuşmaktadır.



Ozan Sağlık

Pozisyon: Şirket Ortağı

Ozan, Atlantic Valley şirketinde Kıdemli Ortak olarak çalışmaktadır. İnşaat ve projelendirme alanlarında projeler yönetmektedir. Ozan iyi derecede İspanyolca Fransızca ve İngilizce konuşmaktadır.



Burak Genç

Pozisyon: Şirket Ortağı

Burak, Atlantic Valley şirketinde Kıdemli Ortak olarak çalışmaktadır. İnşaat ve projelendirme, uluslararası yatırımlar ve Uluslararası bayi yönetimi ve kurumsallaşma konularında uzmandır. Yunanistan Bulgaristan ve Balkan ülkelerinde büyük projelere imza atmıştır.



Olga Yermolkevich

Pozisyon: Şirket Ortağı

Olga, Atlantic Valley şirketinde Kıdemli Ortak olarak çalışmaktadır. Olga uluslararası gıda devlerinin yeni pazar yatırımlarını yönetmiştir. Üretim optimizasyonları, pazara giriş stratejileri konularında uzmandır. Olga iyi derecede İtalyanca, Fransızca Rusça, Lehçe ve İngilizce konuşmaktadır.

Sektörler



Finansal Hizmetler

Finansal Hizmetler sektörünün gündemi, düzenleyici reformları, finansal raporlama gerekliliklerini, teknoloji ve dijital dönüşümü, çalışan becerilerini geliştirmeyi ve yetenekleri elde tutmayı içerir



Perakende ve Tüketici Ürünleri

Perakende ve Tüketim Malları üreticilerinin, stratejiden uygulamaya dönüşümsel değişimi başarılı bir şekilde yönetmelerine yardımcı olarak işlerini karlı bir şekilde büyütmelerini sağlıyoruz.



E-Ticaret

Son 10 yılda oranı reel ekonomide hızla artan E-ticaret alanında partnerlerimizin 5 yılı aşkın tecrübeleri ve yıllık 2.000.000 üzeri ciro yapan hesap yönetimleri ile birçok sektörden markanın e-ticaret stratejilerini yönetmeyi ve markalara değer katmayı umuyoruz.

Atlantic Valley Partners olarak uzman partnerlerimizin desteği ile birçok farklı sektörde hizmet veriyoruz. Gittikçe karmaşıklaşan ve farklı sektörlerin birbiri ile uyumlu çalışmasının önemini kavrayan ekibimiz Hızlı Tüketim Mallarından Teknolojiye kadar geniş bir yelpazede danışmanlık hizmetleri sunmaktadır.

Sektörler



Devlet Teşvikleri

Uluslararası pazarlara yatırım yaparken rekabet gücünü korumak, hızlanmak ve uyum sağlamak için şirketlerin yatırım yaptıkları ülkedeki kamu ilişkileri, bilhassa devlet kalkınma ajansları ile kooperasyonları çok büyük önem arz etmekte.



Endüstriyel Üretim

Atlantic Valley, günümüzün zorluklarının üstesinden gelmeye yardımcı olmak ve değer yaratmanın ve yarın için vizyonunuzu gerçekleştirmenin yeni yollarını bulmak için üreticilerle işbirliği yapıyor, değer zinciri boyunca işinizi yeniden hayal etmenize ve gelecek için gelişmenize yardımcı oluyoruz



Teknoloji ve Medya

Strateji geliştirmeden dijital dönüşüme ve iş büyümesine kadar, Atlantic Valley şirketlerin doğru hareket tarzını belirlemelerine yardımcı olabilir. Yeni gelir akışları oluşturmanıza ve yeni iş modelleri geliştirmenize ve ayrıca şirketinizi yeniden konumlandırmak için somut eylem gerektiren temel öncelikleri yönetmenize yardımcı olabiliriz.

Avrupa'da Kurumsallaşma



- Atlantic Valley Partners olarak Avrupa'da, kurumsallaşmanın ilk adımı olarak şirket kurulumları ve şirket lisans başvuru süreçlerinde Hukuk, Vergi, Uyumluluk süreçlerinin yönetimi konusunda ekibimizle destek vermekteyiz.
- Avrupa'da Şirket Kurulumu 5 ana adımdan oluşmaktadır.

Şirket Formunun
Belirlenmesi

1

Şirket İsmi Seçimi

2

Şirket Ana Sözleşmesinin
Şekillendirilmesi

3

Bölge Ticari Mahkemesi
Kaydı

4

Kuruluş Sonrası İşlemleri

5

Banka Hesabı Açılışı

6

Avrupa'da Yeni Pazarlar

- Avrupa pazarları, geniş bir tüketici kitlesine sahip olmaları, yüksek gelir düzeyine sahip tüketicilerin bulunması, kaliteli ve yenilikçi ürünlerle talep göstermeleri gibi avantajlarıyla öne çıkmaktadır. Ayrıca AB üyesi ülkeler arasındaki gümrük vergisi olmaması da ticaret için önemli bir kolaylık sağlamaktadır.
- Atlantic Valley, Avrupa'da pazar araştırmaları yapmak isteyen işletmelere destek sağlayan bir şirkettir. Bu destekler arasında pazar analizi, tüketici araştırmaları, rekabet analizi, ürün konumlandırması ve pazarlama stratejilerinin belirlenmesi gibi hizmetler yer almaktadır.
- AtlanticValley, işletmelerin Avrupa pazarındaki başarısını artırmak için kapsamlı bir araştırma ve analiz yaparak, doğru stratejileri geliştirmelerine yardımcı olmaktadır.

Avrupa'da ki Operasyonel Süreçleriniz

- Atlantic Valley, yeni bir pazarda yatırım yapmak isteyen şirketlerin operasyonel süreçlerini yönetebilir. Lokasyon seçiminden, tedarik zinciri yönetimine, personel işe alımından, pazarlama ve satış stratejilerine kadar her adımda işletmelere danışmanlık hizmeti sunarak, operasyonel verimliliği artırabilir ve başarılı bir market açılışı gerçekleştirebilir.

Devlet Teşvikleri

- İhracat Destekleri
- Desteklerin Kapsamı
- Yerel Yönetim Destekleri

İhracat Destekleri

Avrupada'ki yapacağınız kurumsallaşma, marka tescil, lisanlama, operasyon ve pazarlama harcamalarınızın %60'nın Devlet desteği ile karşılandığını biliyor muydunuz?

Atlantic Valley, Türkiye Cumhuriyeti'nin İhracat Teşvikleri hizmetlerinin danışmanlığını sunarak, ihracat yapmak isteyen firmalara bu teşviklerden en iyi şekilde yararlanmaları için rehberlik eder. İhracat finansmanı, vergi indirimleri, ticaret heyeti ve fuar desteği, gümrük vergisi muafiyeti gibi teşviklerin yanı sıra, sektörel, coğrafi ve firma bazlı destekler hakkında da bilgi vererek, Türk ihracatını destekler ve müşterilerinin uluslararası ticarete rekabet gücünü artırır.

Desteklerin Kapsamı

Türkiye Cumhuriyeti'nin İhracat Teşvikleri şunlardır:

İhracatın Finansmanı
Destekleri

1

Vergi İndirimleri

2

Gümrük Vergisi
Muafiyeti

3

Ticaret Heyeti ve Fuar
Desteği

4

Sigorta ve Kredi Garanti
Fonu Desteği

5

Bu teşviklerin yanı sıra, Türkiye Cumhuriyeti'nin İhracat Genelgesi kapsamında sektörel, coğrafi ve firma bazlı destekler de sunulmaktadır.

Yerel Yönetim Destekleri

Avrupa'da yerel yönetim destekleri, Avrupa maliyetleriniz için büyük önem arz etmektedir. Maliyetler ve bir çok konum açısından en uygun pazarı Polonya olduğunu düşünüyoruz.

Polonya

, stratejik konumu, büyük iç pazarı, genç ve eğitimli iş gücü, iş yapma kolaylığı ve düşük maliyetleri nedeniyle, diğer Avrupa ülkelerine göre kurumsallaşma için ideal bir merkez üs olabilir.

Neden Polonya'da Yatırım Yapmalıyım?

- Stratejik konum: Polonya, Batı ve Doğu Avrupa arasındaki bir kavşak noktasında yer almaktadır. Bu nedenle, bölgedeki diğer ülkelerle ticaret yapmak için ideal bir konumdadır. Ayrıca, Rusya, Ukrayna ve diğer Doğu Avrupa ülkelerine açılan bir kapıdır.

- Büyük bir iç pazar: Polonya, nüfus açısından Avrupa'nın en büyük altıncı ülkesidir. Bu nedenle, Polonya'ya yatırım yapmak, büyük bir iç pazarın potansiyelinden yararlanmak anlamına gelir.

Genç ve eğitimli iş gücü: Polonya, genç ve eğitimli bir iş gücüne sahiptir. Ülkedeki üniversiteler, bilim ve teknoloji alanlarında çok sayıda kalifiye iş gücü yetiştiriyor. Bu, Polonya'yı yüksek katma değerli faaliyetler için cazip bir yer haline getirir.

- İş yapma kolaylığı: Polonya, iş yapmak için uygun bir ortam sunar. Hükümet, iş yapma kolaylığı için bir dizi teşvik ve vergi avantajı sağlar. Ayrıca, ülkedeki bürokrasi düzgün çalışır ve yabancı yatırımcıların iş yapmasına yardımcı olmak için birçok hizmet sunulur.

Düşük maliyetler: Polonya, diğer Avrupa ülkelerine göre düşük maliyetli bir ülke olarak kabul edilir. Ülkenin düşük işgücü maliyetleri, yatırımcıların maliyetlerini düşürür ve kar marjlarını artırır.

Polanya Devlet Teşvikleri

Special Economic
Zone(SEZ)

Devlet Hibe
Destekeleri

Vergi Muafiyetleri

...



CONTACT



MAS GLOBAL Sp. Z O. O.

Marszałkowska 83-No38
00-683 Warszawa

T: +48 731 384 284
E: ozay@atlanticvalleypartners.com

Ozay Yılmaz
Founder

T: +48 731 384 284
E: ozay@atlanticvalleypartners.com

Gökçe Bilir
Co-founder

T: +90 537 405 11 68
E: gokce@atlanticvalleypartners.com

Mukan Olcayto
Team Leader

T: +48 731 384 284
E: mukan@atlanticvalleypartners.com

© 2023 MAS Global Sp. z o.o., a Polish limited liability company.

All rights reserved.

The Atlantic Valley name and logo are trademarks used under license by the independent member firms of the MAS Global Sp. Z O O

The information contained herein is of a general nature and is not intended to address the circumstances of any particular individual or entity. Although we endeavour to provide accurate and timely information, there can be no guarantee that such information is accurate as of the date it is received or that it will continue to be accurate in the future. No one should act on such information without appropriate professional advice after a thorough examination of the particular situation. The views and opinions expressed herein are those of the author and do not necessarily represent the views and opinions of MAS Global Sp. z o.o.

Made with ♥ by Atlantic Valley